



Hernieuwbare Brandstofeenheden

Mobiliteit verduurzamen met
Chargit



■ De voordelen van HBE's voor eigenaren van laadstations

De energietransitie is volop in beweging en dat brengt uitdagingen met zich mee, zoals hogere aanschafkosten, investeringen in laadinfrastructuur en het aanpassen van je dagelijkse operatie.

De voordelen van elektrisch rijden zijn aanzienlijk; elektrisch rijden is schoner, stiller én de brandstofkosten zijn een stuk lager.

Bovendien is het mogelijk om voor geleverde kWh aan EV rijders Hernieuwbare Brandstofeenheden (HBE's) aan te vragen. Deze HBE's maken de businesscase voor het aanschaffen van laadinfrastructuur en elektrische voertuigen nóg aantrekkelijker.

In deze e-gids nemen we je stap voor stap mee.

- Wat is een HBE?
- Waarom kun je er nu gebruik van maken?
- Wat levert het op?
- 6 voorwaarden om in aanmerking te komen voor HBE's



■ Wat zijn HBE's?

Hernieuwbare Brandstofeenheden (HBE's) zijn verhandelbare certificaten die in 2015 door de Nederlandse overheid zijn ingevoerd. Ze vormen een belangrijk instrument om de CO₂-uitstoot in het vervoer terug te dringen. Leveranciers van fossiele brandstoffen zijn verplicht een deel van hun uitstoot te compenseren door HBE's in te leveren, die zij kunnen kopen van partijen die hernieuwbare energie leveren aan het wegverkeer — zoals laadpaalexploitanten.

Ook voor het laden van elektrische voertuigen (EV's) worden HBE's toegekend. Dit geldt voor alle stroom, maar als er aantoonbaar groene stroom (bijvoorbeeld uit zon of wind) wordt geleverd, is de HBE-waarde hoger. Groene stroom is dus interessanter, omdat het meer opbrengst oplevert. Voor EV-rijders betekent dit dat hun laadsessies bijdragen aan een duurzamer mobiliteitssysteem. De opbrengst uit HBE's kan worden gebruikt voor de uitbreiding van laadinfra, innovatie of om laadkosten te verlagen — een win-win voor duurzaamheid én gebruiker.



Waarom kun je er nu gebruik van maken?

Sinds 1 januari 2022 komen alle laadstations in aanmerking voor HBE's — dus niet alleen publieke laadpunten, maar ook semi-publieke en privé laadstations. Voorwaarde is dat nauwkeurig wordt gemeten welke stroom daadwerkelijk naar het laden van voertuigen gaat. Dit moet gebeuren met gecertificeerde MID-meters. Alleen het deel van de energie dat naar EV's gaat, levert HBE's op.

Wat levert het op?

De waarde van een HBE schommelt. Soms ligt de prijs wat hoger, soms wat lager. In 2024 was de gemiddelde prijs ongeveer €8,50 per HBE. Hoe snel je HBE's opbouwt, hangt af van het soort stroom dat je levert aan de laadstations: reguliere netstroom of zelf opgewekte energie.

Rekensystematiek

De conversiefactor voor HBE's bij elektriciteit is gebaseerd op de energie-inhoud van stroom en de efficiëntie van elektrisch rijden. Eén kWh is gelijk aan 0,0036 GJ. Dit wordt vermenigvuldigd met een weging van 4 vanwege de hogere efficiëntie van elektrisch rijden. Stroom dat wordt geleverd direct uit het net, wordt gecorrigeerd met het aandeel hernieuwbare energie in het net, 46,4% (2025). Voor duurzaam opgewekte stroom op locatie dat direct aan het laadstation wordt geleverd, geldt geen correctie.

Formules:

- Net stroom: $\text{kWh} \times 0,0036 \times 4 \times 0,464$
- Groene stroom (100% hernieuwbaar): $\text{kWh} \times 0,0036 \times 4$

Netstroom

Gebruik je stroom van je energieleverancier (netstroom) dan ontvang je alleen HBE's over het groene gedeelte van de netstroom. Jaarlijks wordt hiervoor een correctiefactor bekend gemaakt. Voor het jaar 2025 is dit 46,4%. Lever je bijvoorbeeld ~50.000 kWh netstroom aan de laadstations, dan ontvang je 334 HBE's. Met een waarde van €8,50 per HBE betekent dit een jaarlijkse opbrengst van ongeveer €2.800.

Groene stroom

Met groene stroom dat opgewekt is met bijvoorbeeld zonnepanelen, wind of biomassa ontvang je extra HBE's. Groene stroom is namelijk groener dan netstroom en dat wordt beloond. Er zijn wel een paar spelregels: laad je voertuigen direct met deze stroom, of sla het tijdelijk op in een batterij zodat je ook 's nachts kunt laden. Lever je bijvoorbeeld ~50.000 kWh groene stroom aan de laadstations dan ontvang je 720 HBE's. Met een waarde van €8,50 per HBE betekent dit een jaarlijkse opbrengst van ongeveer €6.100.

Checklist

Nu weet je wat HBE's kunnen opleveren, zijn nog voorwaarden waaraan je moet voldoen.

1 Eigendom aansluiting

De eigenaar van de aansluiting is degene die zich kan registreren bij de Nea als 'inboeker' van HBE's in het Register Energie voor Vervoer. Hiermee komen de HBE's direct op naam te staan van de eigenaar van de aansluiting. Huur je een locatie inclusief de stroomaansluiting, ga dan het gesprek aan met de verhuurder over de HBE's – meestal liggen die dan bij de pandeigenaar.

2 Bewijs herkomst groene stroom

Wil je inboeken als 100% hernieuwbare stroom? Dan moet je beschikken over een garantie van oorsprong (GvO) of zelf opwekken op locatie. Zonder GvO wordt standaard uitgegaan van het gemiddelde netaandeel hernieuwbare energie (bijv. 46,4% in 2025).

3 Technische vereisten

Je moet nauwkeurig kunnen aantonen hoeveel stroom is geleverd aan voertuigen. Dit moet gebeuren met een MID-gecertificeerde meter per laadpunt of gescheiden meting als er ook ander stroomverbruik is (bijv. gebouw of verlichting).

4 Levering energie aan wegverkeer

De stroom die is geleverd middels de laadinfrastructuur, moet zijn geleverd aan voertuigen die vallen onder wegverkeer. Laden van intern transport, fietsen of boten komen niet in aanmerking voor HBE's.

5 Geen dubbel telling

Je mag niet voor dezelfde stroom zowel HBE's claimen als gebruik maken van andere subsidieregelingen of garanties die dit uitsluiten (zoals SDE++). Dubbele stimulering is niet toegestaan.

6 Backoffice

Alhoewel dit geen harde eis is vanuit de Nea, is het voor de audit belangrijk dat alle laadpalen via een backoffice zichtbaar zijn. Zo kun je makkelijk aantonen hoeveel energie er precies is verbruikt en voldoe je makkelijker aan alle eisen. Handmatig laadpalen uitlezen of alleen energiefacturen aanleveren is meestal niet genoeg.

Benieuwd hoe Hernieuwbare Brandstofeenheden jouw laadoplossing duurzamer en winstgevender kunnen maken?

Neem gerust contact met ons op voor persoonlijk advies of meer informatie. Team Chargit denkt graag met je mee.

Bel ons vrijblijvend op 088 – 027 72 00 of mail naar info@chargit.nl.

Aan de inhoud van deze brochure kunnen geen rechten worden verleend.

